

# Nye muligheder på Big Science markedet

*Skræddersyet promovering og rådgivning til din virksomhed*

elt.eso.org/instrument/



BigScience.dk hjælper danske virksomheder med at få succes på Big Science markedet. Det har vi gjort i mere end 10 år via promovering af og information til danske virksomheder. Men der er et endnu større potentiale for virksomheder, der vælger Big Science markedet som strategisk arbejdsområde.

Derfor introducerer vi nu individuel rådgivning og promovering af enkeltvirksomheder gennem BigScience+ medlemskab, så vi kan hjælpe jeres virksomhed mere målrettet.

Basisfinansieringen af BigScience.dk (via resultatkontraktmidler for GTS) understøtter den generelle indsats, men tillader ikke promovering af enkeltvirksomheder.

Vi tilbyder:

**BigScience.dk netværket** – (gratis).

Inkluderer generel promovering og information til jeres virksomhed om Big Science markedet.

**BigScience+ medlemskab** – (kontingent).

Individuel promovering og rådgivning for jeres virksomhed, samt andre specifikke ydelser.

**Tilkøbsydelser** – (for alle medlemmer).

Fx rådgivning ifm. specifikke udbud eller tilbud, virksomheds-initierede besøg af eller på Big Science facillitet.

## BigScience+ medlemskab

Med BigScience+ medlemskabet får virksomheder på Big Science markedet rådgivning og assistance til promovering målrettet deres individuelle behov.

BigScience+ medlemskabet giver følgende nye muligheder:

- Hedsides virksomhedspræsentation i virksomhedskatalog, som promoverer BigScience+ virksomhederne direkte til BSO-indkøbere og teknisk personale på messer og online på BigScience.dk.
- Årligt 1-til-1 sparringsmøde med gennemgang af virksomhedens strategi på Big Science markedet og aftale om specifikke tiltag (se nedenfor).
- Individuel promovering af jeres virksomhed – fx gennem en eller flere af følgende virkemidler:
  - o Hjælp til udvikling og distribution af "Application Notes" og anden teknisk markedsføringsmateriale målrettet Big Science markedet.
  - o Identifikation af kontakter til leads/kontaktpersoner på BSO'er, "Prime Contractors" og andre, som knytter sig til virksomhedens kerneydelser på Big Science markedet.
  - o Individuel promovering af virksomhedens kompetencer målrettet teknisk personale og indkøbere på BSO'er og "Prime Contractors".
  - o Assistance med opsætning af virksomhedsprofil til Big Science messer og match-making events.
- Direkte promovering af virksomheden på konferencer, messer og møder (fx storskærm og virksomhedskatalog).
- Gratis adgang til BigScience.dk's årlige netværksmøde for 2 personer (værdi 3.000 kr.).
- 20% rabat på udvalgte tilkøbsydelser.

**BigScience+ medlemskab: 15.000 kr. om året**

**Introduktionspris for 2022: 7.500 kr.**

# Tilkøbsydelse

Alle medlemmer af både BigScience.dk og BigScience+, kan tilkøbe ydelser i forbindelse med specifikke aktiviteter.

Tilkøbsydelse	Pris eksempler / kr.
Gennemgang af specifikt udbudsmateriale sammen med BigScience.dk	8-16.000
Kvalitetstjek af tilbud sammen med BigScience.dk	8-16.000
Pakke: Gennemgang af udbudsmateriale og kvalitetstjek af tilbud	12-24.000
Deltagelse i BigScience.dk netværksdag	1.500
Møde med BSO på virksomhed med BigScience.dk support (1 dags varighed)	15.000 + transport
Møde med BSO på facilitet med BigScience.dk support (2 dags varighed)	25.000 + transport
Repræsentation på messe, inklusiv indledende møde, præsentation af en rollup, brochure og besøgsrapport (BigScience+ 20% rabat)	15-25.000
Markeds-survey og analyse af virksomhedens muligheder på Big Science markedet samt præsentation og diskussion af handlingsplan (BigScience+ 20% rabat)	30-50.000

## BigScience.dk netværket

Det gratis medlemskab af BigScience.dk netværket understøtter den generelle positionering af danske virksomheder på Big Science markedet. Medlemmerne kan fx drage nytte af følgende aktiviteter:

- Varetagelse af Industrial Liaison Officer funktion ved de Big Science organisationer, som Danmark er medlem af. Medarbejderne i BigScience.dk holder sig informeret om hvad der sker på faciliteterne, og har mulighed for at påvirke faciliteternes indkøbspolitikker og -procedurer.
- Udsendelse af liste med udbud fra Big Science organisationerne hver 14. dag, samt match-making mellem nye udbud og medlemmer via direkte e-mail.
- Afholdelse af arrangementer og webinarer med information til og uddannelse af netværksmedlemmerne på Big Science markedet.
- Kommunikation og information om Big Science markedet via hjemmeside og nyhedsmagasin ca. seks gange om året.
- Udvikling og styrkelse af BigScience.dk netværket, herunder hervedning af nye medlemmer gennem f.eks. deltagelse i fag- og industrimesser i Danmark.
- Synliggørelse af danske kompetencer via succeshistorier og fælles promovring overfor Big Science markedet.
- Introduktionsmøder for nye medlemmer af BigScience.dk netværket.

Ved spørgsmål eller ønske om yderligere information – kontakt da:

**Henrik Bak Jeppesen**

[HJEP@teknologisk.dk](mailto:HJEP@teknologisk.dk)

7220 1659

Teknologisk Institut

Gregersensevej 6

2630 Taastrup



**BigScience.dk** varetager de danske industrielle interesser som ILO på følgende faciliteter:

**CERN** – Henrik Bak Jeppesen, Nikolaj Zangenberg

**ESS** – Arne Jensen

**ITER/F4E** – Søren Bang Korsholm

**ESO** – Henrik Bak Jeppesen

**ILL** – Jonas Okkels Birk

**ESRF** – Henrik Bak Jeppesen, Nikolaj Zangenberg

**European-XFEL** – Nikolaj Zangenberg